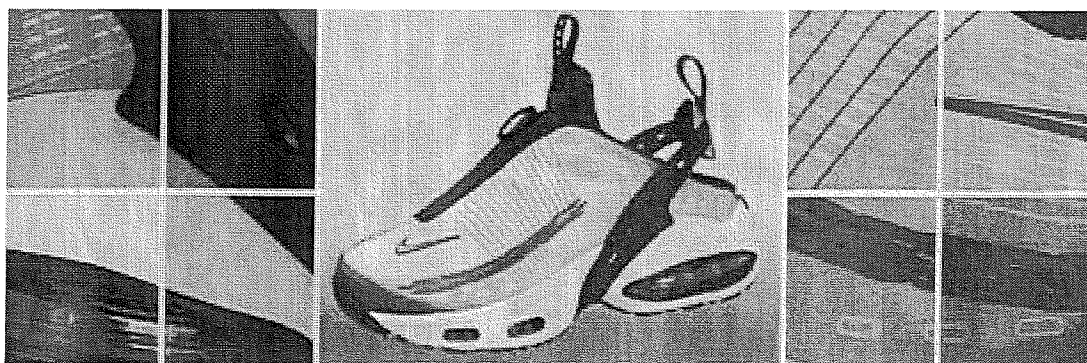


MERKATARITZA ZUZENDARITZA: SARRERA (KASU PRAKTIKOA)

¡Quiero unas Nike!



ERANTZUN BEHARREKO GALDERAK:

- 1.- Deskriba itzazu Javi-ren erosketa egiteko prozesuaren ezaugarri nagusienak eta adieraz ezazu, pertsona heldu batekiko, honek dauzkan desberdintasun nabarmenenak.
- 2.- Identifikatu eta deskribatu agente sozializatzailerako bakoitzak Javiren jarrerari daukan eragina.
- 3.- Zergatik da hain garrantzitsua produktuaren marka kirol-oinetakoentzako kontsumitzaileentzako?
- 4.- Zergatik zuzentzen dituzte batik bat gazteengana bere komunikazio-kanpainak kirol-oinetakoak merkaturatzen dituzten enpresek? Produktuak segmentu horretara bideratzen dituzten enpresentzat, zein ondorio dauzka gaztearen ikaste-prozesuak?